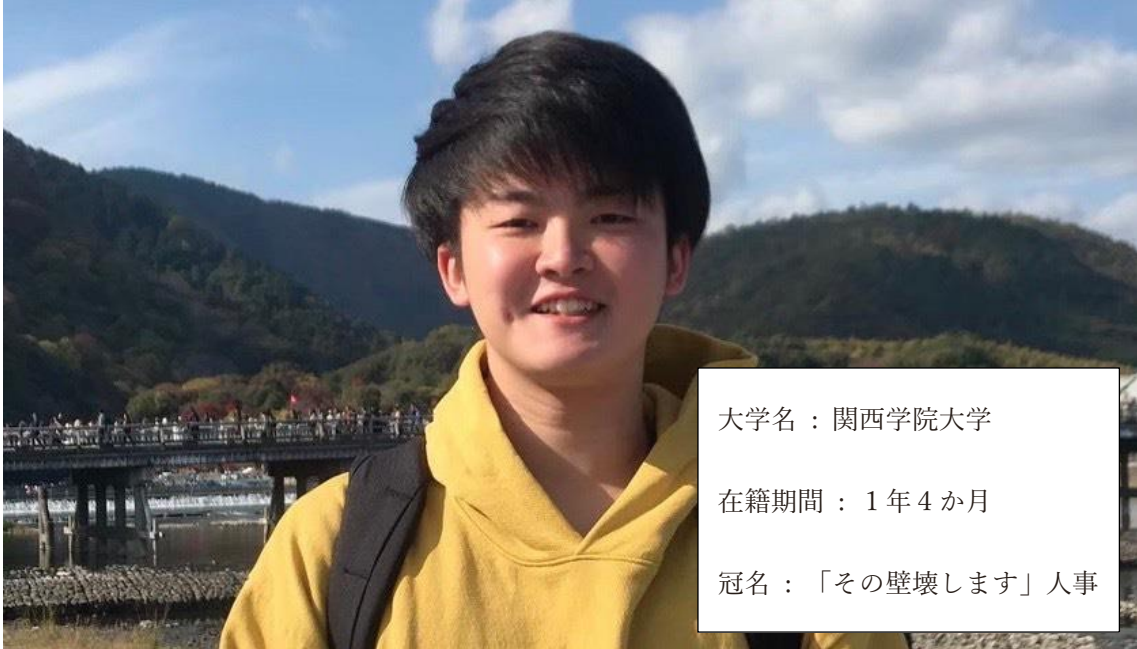


## 外蘭 大樹



大学名：関西学院大学

在籍期間：1年4か月

冠名：「その壁壊します」人事

### Q1. SG の経験を振り返って、ご自身のここが1番変わった！と感じる点

より負けず嫌いになりました。はじめから上位にいたいという想いはありましたが別に1位じゃなくても良い。自分が成長できてさえいれば誰が成果を上げていようが関係ないと思っていました。ただ営業の成果が出せるようになってくると同時に、周り比べられることが増え、だんだん負けるのが嫌になりました。そして、チーム戦などのポイントも自然と追うようになり、と件数にはこだわるようになりました。

### Q2. 入社してから今までで最も心に残っている、もしくは忘れられない瞬間

E&I 生時、10回目勤務先の店舗から途中退店を告げられ、副店長に松本さん（SG の先輩）の勤務店舗まで車で運ばれた時のことです。原因は光の移転に関する知識不足だったのですが、目の前でNGを出されたのは本当につらく、印象に残っています。

### Q3. 実は〇〇ででした！ぶっちゃけ話があれば教えてください。

実は泣き虫です（笑）1・2回目の勤務でNGをもらい家で反省している時に、どこがダメかを考えているとだんだん悔しくなり、実は悔し涙を流していました。卒業式・文化祭はもちろん、振られた時は大泣きでしたね。こう見えて意外と感情があります（笑）

#### Q4. これからの SG に期待するもの

今、販社を通して仕事を頂いているが、SG だから頼むというような直接的な案件がもっと増えれば嬉しいです。するともっと第0新卒生として胸を張って働けると思うし、もっと成長できると思います。そんな環境を増やせるように日々の勤務から頑張っしてほしいです。

#### Q5. 1 番お世話になった方へのメッセージ

西村さん 入社前から最後まで本当にお世話になりました。基準を上げられていないときに AP になるチャンスを与えてくださるなど、常に自分の壁を壊すきっかけをくれたのが西村さん。人事になってからも、大丈夫か？&#x2013;いつも声をかけてくださり、その言葉が原動力となり壁を壊し続けたと思います。

泰士さん 営業成績と言えば泰士さん！とみんなが口を揃えて言うように、僕の中で泰士さんは常に超えられない存在で、少しでも近づきたいと思い頑張ってきました。また成績を上げたときは声をかけてくださり、人としても本当に尊敬しています。泰士さんがトレーナーで良かったです！

#### Q6. 後輩にこれだけは伝えておきたい！

「毎回の勤務で普段よりちょっとだけ頑張っほしい。」

1 回の行動を全力にするよりも継続して頑張れる方が強いと思います。するとだんだん自分の基準も挙がってくるはずですよ。「自分の壁を壊してってください。」勤務日数を大幅に増やしてみる、アドバイスを自分からもらいにいくとか取れる行動はたくさんあると思います。失敗・成功の経験は自身に繋がると思うから、とりあえず行動！壁を壊しましょう！

#### Q7. なにか伝え忘れたことがあればなんでもどうぞ！

俺もこれから頑張るから、せっかくやったら頑張ってみようよ！